

# OPPORTUNITE

## **CHARGE(E) D'AFFAIRES Région Ile de France**

**Vous devrez promouvoir l'offre VACHETTE au sein des Entreprises Générales et contribuer à l'augmentation des ventes auprès de nos distributeurs. A ce titre, vous serez amené(e) à :**

- Développer les ventes des produits de la marque VACHETTE auprès des Entreprises Générales de votre secteur.
- Maintenir et finaliser les prescriptions VACHETTE auprès des décideurs
- Construire et valoriser l'Offre Technique Globale VACHETTE sur les chantiers
- Travailler en relation étroite avec la force commerciale de nos partenaires distributeurs.
- Appliquer la stratégie commerciale de la société.
- Travailler au sein d'une équipe régionale dynamique en étroite collaboration avec votre Chef des Ventes

De formation commerciale de niveau bac +2 (BTS/DUT), vous possédez impérativement une expérience terrain réussie d'au moins deux ans. La maîtrise de l'outil informatique est indispensable. La connaissance de l'environnement du second œuvre dans le BTP sera un plus.

Votre persévérance, votre fermeté, votre diplomatie et votre écoute combinée à une bonne culture générale et la connaissance des activités de votre région sont vos atouts pour réussir dans cette fonction.

Nous vous proposons une rémunération à la hauteur de votre talent composée d'un package fixe + prime + véhicule de fonction et PC portable.